

SWG 074/2563

14 สิงหาคม 2563

เรื่อง คำอธิบายและวิเคราะห์ของฝ่ายจัดการของ บริษัท สยามเวลเนสกรุ๊ป จำกัด (มหาชน) สำหรับไตรมาสที่ 2 และงวด 6 เดือน สิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน พ.ศ. 2563 และชี้แจงสาเหตุของผลการดำเนินงานที่เปลี่ยนแปลงจากไตรมาสเดียวกันของปีก่อนเกินกว่าร้อยละ 20

เรียน กรรมการและผู้จัดการ ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย

บริษัท สยามเวลเนสกรุ๊ป จำกัด (มหาชน) (“บริษัทฯ”) ขอชี้แจงคำอธิบายและวิเคราะห์ของฝ่ายจัดการโดยพิจารณาจากงบการเงินของบริษัทฯ และบริษัทย่อย สำหรับไตรมาสที่ 2 และงวด 6 เดือน สิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน พ.ศ. 2563 และชี้แจงสาเหตุของผลการดำเนินงานที่เปลี่ยนแปลงจากไตรมาสเดียวกันของปีก่อนเกินกว่าร้อยละ 20 ทั้งนี้บริษัทฯ และบริษัทย่อยมีรายได้รวม 32.07 ล้านบาท ลดลงจากไตรมาสเดียวกันของปีก่อน 310.67 ล้านบาท คิดเป็นอัตราการลดลงร้อยละ 90.64 โดยมีขาดทุนสุทธิ 80.62 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 256.07 ของรายได้จากการขายและบริการ ซึ่งขาดทุนสุทธิของบริษัทฯ และบริษัทย่อยเพิ่มขึ้น 127.83 ล้านบาท คิดเป็นอัตราการเพิ่มขึ้นร้อยละ 270.77 เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน โดยมีเหตุการณ์ที่ส่งผลกระทบต่อผลการดำเนินงานดังนี้

- ผลกระทบจากโรคระบาดไวรัสโควิด 19 ที่ได้ขยายวงกว้างไปทั่วโลก ทำให้อุตสาหกรรมท่องเที่ยวได้รับผลกระทบโดยตรง การปิดสนามบินนานาชาติ รวมถึงการที่รัฐบาลประกาศปิดสถานประกอบการสปาทั่วประเทศเริ่มตั้งแต่วันที่ 18 มีนาคม ถึงวันที่ 31 พฤษภาคม 2563 เป็นระยะเวลากว่า 2 เดือน ในขณะที่โรงแรมของบริษัทย่อยฯ ที่จังหวัดเชียงใหม่ รัฐบาลก็ประกาศปิดเช่นเดียวกันในระหว่างเดือน เมษายน ถึง กรกฎาคม 2563
- การยกเลิกการร่วมลงทุนในบริษัท ชบา แอลดีแอนด์สปา จำกัด (ธุรกิจ Chaba Nail and Spa) ตั้งแต่วันที่ 1 ตุลาคม 2562 (บริษัทฯ ร่วมลงทุนตั้งแต่ 1 มกราคม ถึง 30 กันยายน 2562)
- การนำมาตรฐานรายงานทางการเงินฉบับใหม่มาบังคับใช้ในงวดปัจจุบัน ได้แก่ มาตรฐานรายงานทางการเงิน ฉบับที่ 9 เรื่อง เครื่องมือทางการเงิน และฉบับที่ 16 เรื่อง สัญญาเช่า (บริษัทฯ ได้กระทบยอดผลการดำเนินงานในตารางแนบท้าย เพื่อแสดงถึงผลการดำเนินงานของบริษัทฯ หากไม่มีผลกระทบจากการนำมาตรฐานรายงานทางการเงินทั้ง 2 ฉบับมาบังคับใช้ เพื่อให้สามารถเปรียบเทียบข้อมูลได้)
- การบันทึกประมาณการค้อยค่าของสปาแห่งหนึ่งที่มีแผนการปิดสาขา

รายได้

บริษัทฯ และบริษัทย่อยมีรายได้รวมในไตรมาส 2 ปี 2563 จำนวน 32.07 ล้านบาท ลดลงจากไตรมาสเดียวกันของปีก่อน 310.67 ล้านบาท คิดเป็นอัตราการลดลงร้อยละ 90.64 จากผลกระทบโรคระบาดโควิด 19 เส้นทางการบินระหว่างประเทศถูกระงับ ประกอบกับรัฐบาลประกาศปิดสถานประกอบการสปาทั่วประเทศเริ่มตั้งแต่วันที่ 18 มีนาคม ถึงวันที่ 31 พฤษภาคม 2563 (เป็นระยะเวลากว่า 2 เดือน) รวมถึงธุรกิจโรงแรมและร้านอาหาร โดยปิดให้บริการในเดือน เมษายน ถึง กรกฎาคม 2563 ทำให้นักท่องเที่ยวจีนซึ่งเป็นกลุ่มลูกค้าหลักและลูกค้าชาวไทยของบริษัทฯ ไม่สามารถเดินทางมาใช้บริการได้ ทั้งนี้สถาน

ประกอบการสปาและโรงแรมเริ่มกลับมาให้บริการอีกครั้งในเดือน มิถุนายน และ กรกฎาคม 2563 ตามลำดับ โดยบริษัทฯ ทயอยเปิดให้บริการตามความเหมาะสม จำนวนสาขา วันที่ 30 มิถุนายน 2563 ที่กลับมาเปิดให้บริการมีทั้งหมด 35 สาขาทั้ง ในกรุงเทพฯและต่างจังหวัด (จากจำนวนสาขาทั้งหมด 59 สาขาในประเทศและ 5 สาขาในต่างประเทศ)

ในไตรมาส 2 ปี 2563 รายได้จากการขายสินค้ามีส่วนสูงกว่ารายได้จากธุรกิจสปา จากผลตอบรับที่ดีจากการจำหน่ายสินค้าใหม่ภายใต้แบรนด์ Let's Relax Lifestyle (LRL) และ Dr.Spiller ผ่านช่องทาง online ในช่วงสปาเปิดให้บริการ การยกเลิกการร่วมลงทุนในบริษัท ชบา แอลลิแกนซ์ จำกัด (ธุรกิจ Chaba Nail and Spa) ทำให้รายได้ลดลงประมาณร้อยละ 4 ของรายได้รวม จากไตรมาสเดียวกันของปีก่อน

ทั้งนี้มาตรฐานรายงานทางการเงินฉบับใหม่บังคับใช้ในงวดปัจจุบันได้แก่ มาตรฐานรายงานทางการเงินฉบับที่ 9 เรื่อง เครื่องมือทางการเงิน และฉบับที่ 16 เรื่อง สัญญาเช่า ทำให้รายได้ดอกเบี้ยเพิ่มขึ้น 0.85 ล้านบาท (ไม่มีผลกระทบต่อรายได้หลักของบริษัทฯ ตามตารางแนบท้าย)

ต้นทุนขายและบริการ

ในไตรมาส 2 ปี 2563 บริษัทฯ และบริษัทย่อย มีต้นทุนขายและบริการ 81.63 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 259.27 ของรายได้จากการขายและบริการ ลดลงจากไตรมาสเดียวกันของปีก่อน 158.06 ล้านบาท คิดเป็นอัตราลดลงร้อยละ 65.94 ซึ่งการลดลงดังกล่าวเกิดจากยอดขายที่ลดลง ทำให้ค่าใช้จ่ายผันแปรลดลงตามไปด้วยเช่น ค่าแรงพนักงานนวด ค่าวัตถุดิบ นอกจากนี้ในช่วงวิกฤติโรคระบาดโควิด 19 บริษัทฯ มีนโยบายบริหารจัดการต้นทุนให้เกิดประสิทธิภาพสูงสุด เช่น การต่อรองค่าเช่าการบริหารค่าใช้จ่ายพนักงาน และค่าใช้จ่ายต่างๆที่สามารถลดลงให้ได้มากที่สุด

มาตรฐานรายงานทางการเงินฉบับใหม่ทั้ง 2 ฉบับที่มีผลบังคับใช้ในปีนี้ ทำให้ต้นทุนขายและต้นทุนบริการเพิ่มขึ้นประมาณ 3.5 ล้านบาท เนื่องจากมาตรฐานรายงานทางการเงินฉบับที่ 16 เรื่อง สัญญาเช่า คิดค่าเสื่อมราคาของสินทรัพย์สิทธิการใช้(Right of Use) น้อยกว่าค่าเช่าตามมาตรฐานทางการเงินฉบับเดิม แต่มีการปรับส่วนลดจากสัญญาเช่า ทำให้ต้นทุนเพิ่มจำนวน 3 ล้านบาท และมีผลกระทบจากมาตรฐานรายงานทางการเงินฉบับที่ 9 เรื่อง เครื่องมือทางการเงิน จากเงินมัดจำค่าเช่าทำให้ต้นทุนขายและบริการเพิ่มขึ้นจำนวน 0.5 ล้านบาท ตามตารางแนบท้าย

ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร

ในไตรมาส 2 ปี 2563 บริษัทฯ และบริษัทย่อย มีค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารเท่ากับ 26.53 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 84.26 ของรายได้จากการขายและบริการ ลดลงจากไตรมาสเดียวกันของปีก่อน 19.00 ล้านบาท คิดเป็นอัตราลดลงร้อยละ 41.73 สาเหตุหลักจากการบริหารจัดการค่าใช้จ่ายพนักงานและปรับลดผลตอบแทนกรรมการ นอกจากนี้บริษัทฯ ได้บันทึกประมาณการด้อยค่าประมาณ 6 ล้านบาทสำหรับสาขาแห่งหนึ่งที่มีแผนปิดสาขา

มาตรฐานรายงานทางการเงินฉบับใหม่ทั้ง 2 ฉบับที่มีผลบังคับใช้ในปีนี้ ทำให้ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารลดลงจำนวน 0.68 ล้านบาทและค่าใช้จ่ายดอกเบี้ยเพิ่มขึ้นจำนวน 3.1 ล้านบาท ตามตารางแนบท้าย

กำไรสุทธิ

ในไตรมาส 2 ปี 2563 บริษัทฯ และบริษัทย่อย มีขาดทุนสุทธิ 80.62 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 256.07 ของรายได้จากการขายและบริการ ซึ่งขาดทุนสุทธิของบริษัทฯ และบริษัทย่อย เพิ่มขึ้น 127.83 ล้านบาท คิดเป็นอัตรากำไรเพิ่มขึ้นร้อยละ 270.77 เมื่อเทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีก่อน ซึ่งเป็นผลจากสถานการณ์การแพร่ระบาดเชื้อโควิด 19 ทำให้ไม่มีรายได้ในช่วงที่รัฐสั่งปิดสถานประกอบการ ยกเว้นรายได้จากการขายสินค้าช่องทาง online เท่านั้น ในขณะที่บริษัทฯ ยังต้องแบกรับภาระค่าใช้จ่ายที่ไม่สามารถหลีกเลี่ยงได้ เช่น ค่าเช่าบางส่วนที่ยังต้องจ่าย ค่าใช้จ่ายพนักงาน และค่าเสื่อมราคา ทำให้กำไรสุทธิลดลง

ทั้งนี้หากปรับปรุงขาดทุนสุทธิจากผลกระทบจากมาตรฐานรายงานทางการเงินฉบับใหม่ทั้ง 2 ฉบับ ทำให้ขาดทุนสุทธิลดลงจาก 80.62 เป็น 75.52 ล้านบาท ตามตารางแนบท้าย

ตารางแนบท้าย (หน่วย: ล้านบาท)

2020	Q2'20 (3M-Actual)	IFRS 16 (3M-Q2'20)	IFRS 9 (3M-Q2'20)	Q2'20 (3M-After Adj.)
รายได้รวม	32,069	(427)	(425)	31,217
รายได้จากการขายและบริการ	31,484	-	-	31,484
รายได้อื่น	585	(427)	(425)	(267)
ต้นทุนขายและบริการ	81,628	(3,012)	(500)	78,116
กำไรขั้นต้น	(50,144)	3,012	500	(46,632)
ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร	26,527	684	(4)	27,207
ต้นทุนทางการเงิน	5,596	(3,125)	-	2,471
รวมค่าใช้จ่าย	32,123	(2,441)	(4)	29,678
กำไรก่อนค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้	(81,682)	5,026	79	(76,577)
ค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้	(1,060)	-	-	(1,060)
กำไรสำหรับงวด	(80,622)	5,026	79	(75,517)
NCI	-	-	-	-
กำไรสุทธิหลัง NCI	(80,622)	5,026	79	(75,517)

จึงเรียนมาเพื่อโปรดทราบ

ขอแสดงความนับถือ

(นายวิบูลย์ อุตสาหจิต)

บริษัท สยามเวลเนสกรุ๊ป จำกัด (มหาชน)